



Depuis 1914, UNION est synonyme d'éclairage de qualité. Au cours de la dernière décennie, UNION Luminaires & Décor a élargi ses services pour offrir une division de quincaillerie architecturale. Tout au long des 90 dernières années, notre équipe s'est vouée au développement de relations d'affaires durables auprès de nos fournisseurs et clients.

**Continuer de se démarquer en tant que référence en matière d'éclairage de haute qualité et de quincaillerie architecturale en offrant un service des plus professionnels.** Nous cherchons à offrir un service de haut calibre basé sur la confiance et créer une relation durable mettant l'emphase sur la qualité.

C'est cette alliance qui nous permet de garder les clients au courant des nouvelles tendances et technologies disponibles dans le milieu. En reconnaissance de la satisfaction de nos clients, la mesure de notre succès et la ressource la plus précieuse de notre développement, nous nous engageons à assurer l'entière satisfaction de notre clientèle dans tout ce que nous entreprenons.

L'emphase est mise **sur la formation** de chaque conseiller en ventes, les amenant à développer et entretenir une culture favorisant l'amélioration constante et continue, afin de s'assurer que l'expérience vécue par nos clients avec nous, soit en tout point parfaite.

Rejoignez vous à notre équipe, évoluant au sein d'un environnement de travail **enrichissant et stimulant**, avec des collègues qualifiés qui apprécient de **gagner ensemble**.

**Nous recherchons actuellement le meilleur titulaire, pour un poste de Coordonnateur de projets – Ventes commerciales, situé à notre siège social de Ville St-Laurent.**

UNION éclairage offre une rémunération concurrentielle, un programme d'assurance collective (médical et dentaire).

Un environnement de travail hautement professionnel et créatif ;

Des produits haut de gamme ;

Une clientèle bien établie ;

Une formation complète et continue sur les produits ;

Un stationnement gratuit.

**Aperçu du poste :**

À titre de Coordonnateur de projets – Ventes commerciales, vous êtes de nature extravertie appréciant vous développer dans un environnement à évolution rapide.

Cette qualité essentielle vous permet d'être axé sur le service clientèle et l'esprit d'équipe, afin d'atteindre des objectifs communs.

*Votre capacité à établir facilement des relations avec les autres, saura sans doute compléter votre désir de prospérer dans un environnement de ventes commerciales.*

*Vous assisterez un représentant des ventes commerciales travaillant en étroite collaboration avec des comptes clients nationaux majeurs et aurez notamment à :*

- Créer des devis et des commandes à partir de plans électriques et d'architecture;*
- Coordonner les dates de livraison avec les clients;*
- Effectuer le suivi des commandes d'achats avec les fournisseurs;*
- Suivre les requêtes diverses provenant de notre clientèle, notamment d'assurer un excellent service à la clientèle commerciale;*
- Respecter les échéanciers.*

***Vous possédez ou vous êtes :***

- » Un diplôme d'études secondaires ou l'équivalent ;*
- » D'excellentes habiletés de communications interpersonnelles;*
- » Une maîtrise parfaite du français et de l'anglais (bilinguisme);*
- » Deux ans ou plus d'expérience en service à la clientèle et/ou en ventes ;*
- » De bonnes connaissances de l'industrie de l'éclairage ;*
- » De bonnes aptitudes à établir un contact rapide avec la clientèle et vos collègues et la capacité d'atteindre les objectifs vous étant fixés, tout en assurant un service de très haute qualité ;*
- » La volonté à développer vos connaissances de l'industrie de l'éclairage rapidement ;*
- » De la persévérance, de l'empathie et une capacité d'écoute active ;*
- » Capable d'effectuer plusieurs tâches simultanément et à évoluer dans un environnement à évolution rapide ;*
- » Êtes organisé, afin de rencontrer des échéanciers serrés;*
- » Axé sur les détails;*
- » Motivé et dynamique ;*
- » Autonome et ponctuel ;*
- » Bonne maîtrise de la suite Microsoft Office et des capacités d'apprentissages pour tout autre logiciel.*

***NOUS VOULONS VOUS RENCONTRER*** afin d'explorer cette opportunité de carrière des plus passionnantes avec nous. Prière de soumettre votre curriculum vitae dans les meilleurs délais à:

*[cv@unionltg.com](mailto:cv@unionltg.com) – Références "Coordonnateur de projets – Ventes commerciales".*

*Nous vous remercions de l'intérêt porté envers les Éclairages UNION, cependant, seuls les candidatures retenues pour une entrevue seront contactées.*

*Les candidats doivent être légalement autorisés à travailler au Canada, sans parrainage.*